

DEaL DEVELOPMENT PROGRAMMA

# Navigate

## Van vakinhoud naar méér invloed

9-maands ontwikkelprogramma voor projectleiders, teamleiders, MT-leden en professionals in bouw, infra en techniek.

“

**Je bent niet doorgroeid omdat je slecht was in je vak.  
Nu vraagt je rol méér dan alleen vakkennis.**

DUUR

**9 maanden**

LOCATIE

**Breda**

GROEP

**8 – 12**

INVESTERING

**€ 4.295**

CERTIFICERING

**DEaLflow Practitioner®**

# Waarom Navigate

In de praktijk draait succesvol leiderschap niet alleen om vakkennis. Het gaat om communiceren, samenwerken, omgaan met weerstand, richting geven en anderen helpen groeien. Navigate helpt je daarbij.



## Sterker leiderschap

Een stijl die past bij wie jij bent én wat je omgeving nodig heeft.



## Betere communicatie

Voer gesprekken die duidelijker, effectiever en constructiever zijn.



## Meer invloed

Creëer beweging zonder harder te hoeven duwen.



## Rust onder druk

Herken patronen en reageer bewuster in uitdagende situaties.



## Sterkere samenwerking

Begrijp jezelf én anderen beter.



## Direct toepasbaar

Geen theorie voor de la, maar handvatten voor morgen.

## Van vakinhoud naar méér invloed

### VAN VAKINHOUD

- Techniek
- Kennis
- Uitvoering
- Proces

### NAAR MÉÉR INVLOED

- Communicatie
- Samenwerking
- Beïnvloeden
- Leiderschap

# De opbouw van Navigate

Eén samenhangende ontwikkelroute in vijf fases. Discover en Ascend zijn onderdelen binnen het totale Navigate-traject.

1

FASE 1

## Discover — Zelfinzicht

- DEaLflow analyse
- Motivatie
- Communicatie
- Persoonlijke patronen

2

FASE 2

## Ascend — Persoonlijk leiderschap

- Invloed
- Feedback
- Omgaan met weerstand
- Leiderschapsontwikkeling

▮ *Persoonlijke coachsessie 1 — vertaling naar jouw praktijk.*

3

FASE 3

## Navigate A — Samenwerking & teamdynamiek

- Teamontwikkeling
- Situationeel leiderschap
- Communicatie
- Samenwerking

4

FASE 4

## Navigate B — Impact & verandering

- Verandering begeleiden
- Cultuur & gedrag
- Invloed vergroten
- Duurzame ontwikkeling

▮ *Persoonlijke coachsessie 2 — borging en persoonlijk groeiplan.*

5

FASE 5

## DEaLMaster — Toepassing & certificering

- Praktijkintegratie
- Verankering
- DEaLflow Practitioner® certificering



### De rode draad: DEaLflow Methode®

Vormt de basis binnen het hele Navigate-programma — praktisch, herkenbaar en direct toepasbaar.

# Wat krijg je binnen Navigate

- ✓ DEaLflow analyse
- ✓ Eén volledige DEaLMaster-dag
- ✓ Praktijkopdrachten
- ✓ Kleine groep van 8 tot 12 deelnemers
- ✓ 9 maanden begeleiding
- ✓ Vier ontwikkeldagen
- ✓ Twee persoonlijke coachsessies
- ✓ E-learning modules
- ✓ DEaLflow Practitioner® certificering

## Voor wie

- Projectleiders & uitvoerders
- Project- en programmamanagers
- (Aankomend) leidinggevenden
- Teamleiders & afdelingshoofden
- MT-leden
- Professionals in bouw, infra & techniek

### INVESTERING

€ 4.295

excl. btw — per deelnemer

Kleine groep · 8 – 12 deelnemers

### INCLUSIEF

- ✓ 4 ontwikkeldagen + DEaLMaster-dag
- ✓ 2 persoonlijke coachsessies
- ✓ E-learning & praktijkopdrachten
- ✓ DEaLflow Practitioner® certificering
- ✓ 9 maanden begeleiding

## Meer weten of inschrijven?

Plan een vrijblijvende kennismaking via [info@cobaan.nl](mailto:info@cobaan.nl) · [www.cobaan.nl](http://www.cobaan.nl)